
**Adquira uma solução 100% desenvolvida para
o Varejo que oferece Visibilidade,
Transparência, Confiabilidade e Agilidade na
tomada de decisões.**

**Um Conjunto completo para
a Inteligência do seu negócio**



GSInovar – Transformando suas informações em valor para o Negócio



Por mais que um ERP seja robusto e completo, sempre haverá lacunas que precisam ser preenchidas no processo de gestão das organizações, sejam rotinas específicas do negócio e/ou a necessidades de informações gerenciais que não são contempladas no ERP utilizado. Do ponto de vista do Cliente, seu negócio gera toneladas de dados que abrangem vendas, fornecedores, lojas etc. sem que esses dados gerem informações relevantes para as camadas gerenciais e executivas.

É neste cenário que a GSRetail oferece o **GSInovar**: a solução da GSRetail para gestão de Controladoria, Gestão Comercial, Gestão Financeira e visão dos abrangente dos indicadores de desempenho do negócio. O **GSInovar** complementa e se integra ao ERP e sistemas legados do cliente oferecendo análises poderosas que resultam numa Gestão mais eficiente do Negócio.

O Cliente consegue ajustar o **GSInovar** às suas necessidades específicas através de um conjunto completo de ferramentas e funcionalidades.

Visão da Arquitetura do GSInovar

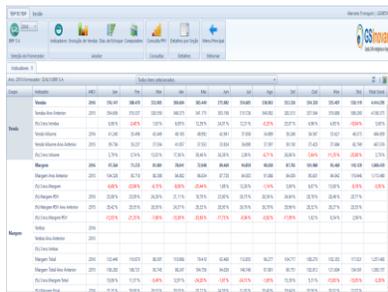


Arquitetura Modular – Customizada para o seu negócio

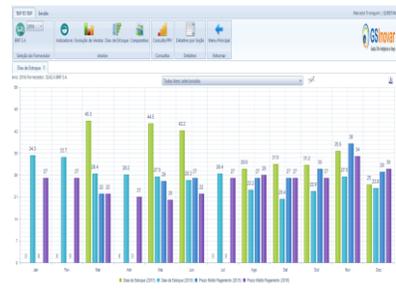
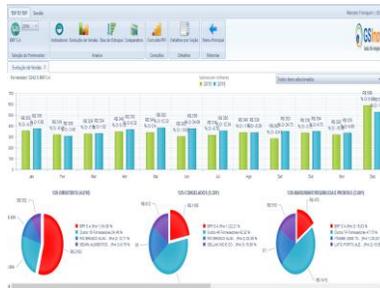
Extração de Indicadores



O **GSInovar** utiliza a extensa coleção da GSRetail de Indicadores de Varejo que permitem ao cliente acompanhar o negócio através de uma série de relatórios e análises pré-construídas. O produto se integra aos sistemas legados do cliente para realizar a extração dos dados que são transformados em Indicadores (KPIs) que serão utilizados nas análises do **GSInovar** e disponibilizadas para os gerentes e executivos do cliente.



1



Gestão de Controladoria

O produto possui uma estrutura que permite economizar tempo na análise de resultados utilizando informações confiáveis para análise e ações de melhoria do negócio.

- DRE (Demonstrativo de Resultados)
- Controle Despesas
- Controle Custos
- Indicadores Produtividade
- DFC (Demonstrativo Fluxo de Caixa)

Gestão Comercial

Permite ao Cliente o acompanhamento em tempo real do desempenho das Vendas, dos Acordos com fornecedores, controle do modelo de abastecimento etc. permitindo o aumento de vendas e a maximização da rentabilidade. Tudo de forma intuitiva e fácil de utilizar.

- Acompanhamento Comercial
- Gestão Categorias
- Análise Crescimento
- Gestão Fornecedores
- Gestão Preços
- Benchmarking
- Acordos
- Abastecimento
- Avaliação de Resultados (Checklist)

Gestão Financeira

Permite a visibilidade do desempenho financeiro do negócio através das análises de fornecedores, perdas e ganhos, fluxo de caixa etc. permitindo a maximização dos resultados.

- Acompanhamento Fornecedores
- Gestão Tesouraria
- Fluxo de Caixa
- Aplicações e Captações
- DFC (Demonstrativo Fluxo de Caixa)

Gestão Operacional

Fornecer uma gestão eficiente de Perdas, Rupturas e Estoques identificando oportunidades de movimentação e liquidações, reduzindo e otimizando custos e minimizando desperdícios.

- Gestão Perdas e Estoques
- Gestão Rupturas
- Cockpit
- Avaliação de Resultados (Checklist)

Acesso às Informações

O produto é versátil e fornece o acesso a funcionalidades e a visão de uma série de informações de forma intuitiva personalizadas de acordo com o perfil de acesso do usuário.

Consultas na Web

Através da Interface Web do Cliente, o usuário consegue visualizar:

TOP TO TOP (Indicadores do Fornecedor)

- Visão de Resultados
- Evolução de Vendas
- Dias de Estoque
- Consulta PPV (Peso, Participação e Vendas)

ACOMPANHAMENTO COMERCIAL

- Vendas e Metas
- Farol de Vendas e Metas
- Comparativo de Vendas
- Pico de Vendas
- Compras e Estoques
- Cobertura de Estoques

GESTÃO A VISTA

- Indicadores para funcionários da Empresa

ANÁLISE DE RESULTADOS

- Por Seção
- Por Filial
- Indicadores / Informações Mensais

Relatórios

Nosso módulo de relatórios permite criar relatórios, painéis e visualizações de informações 100% customizados para o Cliente.

Email

Análises pré-existentes disponibilizadas por email

Com periodicidades diárias, semanais e mensais as seguintes análises são disponibilizadas por email:

- Resumo Geral – Diversos indicadores
- Resumo de Metas e Vendas
- Resumo de Compras
- Problemas com Estoque (Ruptura, Excesso)
- Flash de Vendas
- Itens sem Venda

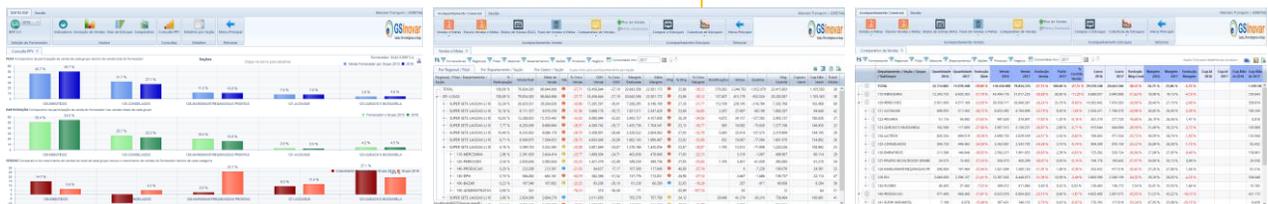
Apps para Dispositivos Móveis

Visão consolidada dos Resultados:

- DRE Geral

Apps para Controle de:

- Checklists



Como o GSInovar é implementado

A implementação do GSInovar no cliente é feita de forma simples e prática englobando alguns dos serviços oferecidos pela GSRetail.

Serviço de Avaliação e Diagnóstico dos Processos de Negócios (Opcional)	Serviços de Melhoria dos Processos de Negócio (Opcional)	Customização do GSInovar	Serviços de Consultoria Estratégica e Acompanhamento (Opcional)
Análise das necessidades estratégicas do negócio, GAPS e Recomendações	Melhorias nos Sistemas do Cliente	Integração com Sistemas do Cliente Implementação de Customizações específicas para o Cliente Treinamento dos Usuários	Acompanhamento do Desempenho do Negócio através de Rituais de Gestão
Passo 1	Passo 2		Passo 3

Benefícios para o Cliente

- **Maior transparência** nos resultados da empresa possibilitando a tomada de decisões mais eficiente.
- **Arquitetura Modular:** o Cliente pode adquirir apenas os módulos que necessita.
- Conjunto de **análises pré-existentes** fornecendo a informação desde o momento de sua implantação.
- Cadastro e Acompanhamento de **Acordos** com Fornecedores.
- Diagnósticos de **Quebras e Rupturas**.
- Acompanhamento do desempenho do **negócio por Filial/Loja/Seção**.

Diferenciais da GSRetail

- **Confiabilidade e Estabilidade** testadas em inúmeros clientes pelo Brasil.
- **Baixo Custo** de Propriedade (TCO).
- **Arquitetura versátil** permitindo customizações de acordo com a necessidade do negócio.